

A portrait of a man with dark, wavy hair and a light beard, wearing a grey suit jacket, a light blue shirt, and a striped tie. He is looking directly at the camera with a slight smile. A blue graphic overlay consisting of several horizontal bands is positioned across the lower half of the image. The text 'MASTER DE EMPRENDEDORES' is centered over this overlay in white, bold, sans-serif font.

MASTER DE  
EMPRENDEDORES

**GADE**  
BUSINESS SCHOOL



## DOMINA TODO LO QUE NECESITAS PARA EMPRENDER **LA ÚNICA FORMA DE SER TU PROPIO JEFE**

**Dominar todas las áreas necesarias para llevar a cabo un proyecto real te ayudará a hacer tus sueños realidad, y sobre todo viables**

El mercado de trabajo cambia muy rápidamente y el tiempo juega en contra de todos aquellos que buscan crecer profesionalmente, puesto que cada vez las personas están más formadas, luchar en el mundo laboral puede ser muy difícil.

Emprender un negocio es el primer paso para llegar a cumplir el sueño de aquellos que desean crecer de forma justa y equitativa a su trabajo, y más aún con un proyecto personal.

Te preparamos para un mundo lleno de ideas, en el que solo se puede entrar con dinero o por méritos propios, primando la originalidad y el buen hacer que solo te puede brindar la especialización de un master.

La orientación en el emprendimiento es fundamental para llegar a conseguir los objetivos que se planteen, te formamos y desarrollamos tu intelecto creativo para que nada sea imposible.



## LOS EMPRENDEDORES Y SU CAPACIDAD DE INNOVAR

**El trabajador por cuenta propia ya no es la norma, sino que es una nueva forma de actividad laboral fruto de los cambios sociales y económicos**



### Cuales son los **BENEFICIOS**

- Poner en marcha tu propio negocio.
- Potenciar la capacidad emprendedora y habilidades de dirección.
- Conocer las herramientas más novedosas de la gestión empresarial.
- Conocer las experiencias que han llevado al éxito a diversos emprendedores.
- Desarrollar un plan de empresa completo, tanto en marketing, como en RR.HH y finanzas.
- Conducir con éxito proyectos y equipos.

- Conocer las posibilidades de consolidación de una empresa joven.
- Conocer las posibilidades de autoempleo de la franquicia.
- Mejorar la capacidad de resolución de problemas.
- Liderar proyectos y personas, motivar y comunicar de forma eficaz.
- Adquirir un espíritu emprendedor para abordar proyectos empresariales.
- Entender la influencia de las nuevas tecnologías en el mundo empresarial...

### **...Y UN LARGO ETCETERA**



### Quienes son los **DESTINATARIOS**

- Directivos y ejecutivos con espíritu emprendedor**
- Profesionales por cuenta ajena que quieren emprender**
- Emprendedores con pocos conocimientos previos**
- Emprendedores sociales y/o tecnológicos**
- Emprendedores de los “nuevos yacimientos de empleo”**
- Emprendedores con negocio propio que buscan la consolidación empresarial y todo aquel interesado en este campo**



### Salidas **PROFESIONALES**

- Crear y dirigir tu propia empresa**
- Ser más emprendedor e innovador**
- Diseñar un plan de negocio**
- Identificar nuevas oportunidades de negocio**
- Consultor en la creación de PYMES**
- Experto en creación de empresas tecnológicas**
- Poner en marcha un proyecto de emprendizaje social**

Área  
**1**

**APRENDER A EMPRENDER**

1. Espíritu empresarial.  
De emprendedor a empresario.
2. De la ideal al negocio.
3. Fórmulas de creación y crecimiento de empresas.
4. Instrumentos de apoyo a la creación de empresas.
5. Responsabilidad social empresarial (RSE) y emprendedores sociales.

**ANEXO I** Directorio de organismo e instituciones.

**ANEXO II** Asociaciones de apoyo.

**ANEXO III** Organizaciones y entidades.

**ANEXO IV** Direcciones web útiles.

Área  
**2**

**MARKETING DESTINADO A EMPRENDEDORES**

1. Aprender a venderse.
2. Introducción al marketing.
3. Marketing estratégico.
4. Marketing operativo: producto y precio.
5. Marketing operativo. Distribución y comunicación.

**ANEXO** Marketing para pymes.

Área  
**3**

**NUEVAS TECNOLOGIAS.**

1. El emprendedor tecnológico.
2. Netemprendedores.
3. Marketing digital, interactivo y new media.
4. Comercio electrónico.
5. La empresa 2.0

Área  
**4**

**LA FRANQUICIA**

1. Introducción a la franquicia.
2. Franquiciador, franquiciado y creación de redes de franquicias.
3. Elementos en la relación de franquicia.
4. El contrato de franquicia.
5. Toma de decisiones en la franquicia.

Área  
**5**

**EL PLAN DE NEGOCIO**

1. Plan de negocio.
2. Generación de la idea de negocio.
3. Infraestructura, producción y logística.
4. Plan estratégico.
5. Plan de marketing.
6. Plan de organización y RR.HH.
7. Plan económico financiero.
8. Forma jurídica de la empresa.

Área  
**6**

**ADMINISTRACION PARA  
EMPRENDEDORES**

1. Aspecto legales de la empresa.
2. Las obligaciones fiscales de la empresa.
3. Los principales documentos comerciales en la empresa.
4. Fuentes de financiación.
5. Gestión administrativa en la empresa.
6. Viabilidad del proyecto empresarial.
7. Riesgos laborales y seguridad.
8. Administración del crecimiento de la empresa.

Área  
**7**

**FINANZAS PARA NO FINANCIEROS**

1. Economía de la empresa, principios básicos de economía y comercial.
2. Cálculo mercantil básico.
3. Los mercados, la bolsa y la economía internacional.
4. Contabilidad empresarial general.
5. Introducción al análisis de balances.
6. Fiscalidad de la empresa.
7. Facturación: proceso de compraventa, clientes, proveedores, entradas de almacén, gestión de cobros.

Área  
**8**

**ORGANIZACION, EMPRESA Y  
FACTOR HUMANO**

1. Organización y empresa I.
2. Organización y empresa II.
3. La empresa mercantil.
4. El departamento de recursos humanos.
5. Motivación laboral.
6. Satisfacción laboral.

**ANEXO** La planificación de recursos humanos.

Área  
**9**

**INTERNACIONALIZACION DEL  
NEGOCIO**

1. Introducción al marketing internacional.
2. Segmentación, posicionamientos e investigación comercial internacional.
3. Estratégicas de marketing internacional.
4. Plan de marketing internacional.
5. Comercio exterior.

## Área **10** CALIDAD Y SERVICIO

1. Calidad total.
2. Marketing de servicios.
3. Calidad de servicio.
4. Satisfacción del cliente.
5. Fidelización.
6. Atención al cliente.

**ANEXO** Atraer clientes en tiempos de crisis.

## Área **11** COMUNICACION INTERPERSONAL

1. Proceso de comunicación.
2. La comunicación eficaz. Saber escuchar.
3. Comunicación verbal y no verbal.
4. Kinesia.
5. La comunicación interpersonal. Hablar en público.
6. Comunicación y asertividad.
7. La entrevista del trabajo.

## Área **12** NEGOCIACION

1. Negociación y características del negociador.
2. Estilos de negociación y tipos de negociadores.
3. Estrategias y tácticas.
4. Momentos y fases de la negociación.
5. Otros aspectos de la negociación.

## Área **13** HABILIDADES DE GESTION Y DESARROLLO PERSONAL

1. Gestión de equipos.
2. Gestión de proyectos.
3. Gestión de tiempo.
4. Toma de decisiones.
5. Desarrollo personal.

**ANEXO I** La búsqueda del éxito.

**ANEXO II** Perfil y cualidades del emprendedor del s.XXI

## Área **14** LIDERAZGO, IE Y COACHING

1. Liderazgo.
2. Cultura empresarial, inteligencia emocional en la empresa.
3. Gestión del conocimiento.
4. Empowerment.
5. Outplacement.
6. Coaching empresarial y personal.

## UNA ESCUELA DIFERENTE, TU ESCUELA **NUESTRO LEMA ES: FORMARTE DE OTRA FORMA**

**Contando con una Escuela viva, llena de ilusión y profesionalidad vivirás una experiencia única a la vez que obtienes la titulación y formación que te gusta**

Somos una Escuela de formación online con un espíritu de innovación constante, lo que unido a nuestra pasión por llevar a nuestros alumnos a alcanzar el éxito, nos permite ofrecer una formación muy provechosa para aquellos que buscan una formación empresarial que cubra todas sus expectativas.

Nuestro modelo de formación ha conseguido generar más de 20.000 masters exitosos, en los que los alumnos han terminado sus estudios sin complicaciones administrando su tiempo libre y su formación de forma efectiva y muy sencilla.

Contamos con más de 20 años de experiencia en los que hemos optimizado al máximo el método de trabajo con nuestros alumnos, de esta forma garantizamos una formación completamente eficaz, útil y plenamente satisfactoria.

Nuestra misión es formarte como un profesional para que seas capaz de crear tu propia empresa o desempeñar un cargo especializado en una empresa, y además te ayudamos con la práctica cuando terminas tu formación, con tu postmaster gratuito que además tiene un seguimiento durante 6 meses.

**GADE BUSINESS SCHOOL ES ENTIDAD COLABORADORA  
DE LA UNIVERSIDAD REY JUAN CARLOS I.**



En colaboración con:

**Universidad  
Rey Juan Carlos**

La UNIVERSIDAD REY JUAN CARLOS I es una institución académica de gran prestigio que desarrolla su actividad académica y de investigación en torno a sus alumnos para conseguir que acaben sus estudios con muchos más conocimientos, con valores y habilidades que harán de ellos unos profesionales de élite. La Escuela Superior GADE ha firmado un acuerdo estratégico con esta universidad para acreditar títulos propios de la UNIVERSIDAD en la modalidad online para el master M.B.A.

La Universidad REY JUAN CARLOS I se encuentra catalogada entre las mejores Universidades Españolas y la ESCUELA SUPERIOR GADE imparte formación de Master online especializados en Gestión, Administración y Dirección de Empresas desde hace más de 12 años.

## NO SOLO ENSEÑAMOS A NUESTROS ALUMNOS **LOS PROFESORES TIENEN EXPERIENCIA**

El modelo de formación que desarrollamos nos hace diferentes y únicos, la formación se realiza por profesionales especializados y con experiencia real



### Campus gade **ONLINE**

Simple, intuitivo, compatible con móviles y tablets



### Textos permanentemente **ACTUALIZADOS**

Con explicaciones detalladas y ejemplos prácticos



### Casos reales y **PRACTICOS**

Estudiarás casos reales, fortaleciendo tus conocimientos



### Gestión de **EVALUACIONES**

Controlaremos que todo va bien con exámenes prácticos



### Noticias de **INTERES**

Te informaremos de cada noticia que pueda ser útil



### Ofertas de **EMPLEO**

Contamos con una bolsa de empleo de titulados de GADE



### Foros de **DEBATES**

Comparte, comenta y debate con el resto de compañeros



### Preguntas **FRECIENTES**

Contamos con una extensa lista de respuestas a todo



### Tutorías online 24h. y **TELEFONICAS**

Consultanos en cualquier momento, te ayudaremos

Nuestra metodología garantiza una formación amena que te ayudará a conseguir tus objetivos sin complicaciones.

Te pondremos al día en cualquier aspecto relacionado con tu formación, además tu profesor tiene la experiencia que necesitas.



## REALIZAMOS UN SEGUIMIENTO DE TUS PROGRESOS **GARANTIZAMOS QUE TE GRADUARAS**

**Tu tutor controlará que la formación evoluciona de forma adecuada,  
si no te ayudará a conseguirlo de la mejor forma posible**



### Gestión de **AUTOEVALUACIONES**

Controla tus progresos tan a menudo como quieras



### 1 año de duración con **EVALUACIÓN CONTINUA**

Notarás que poco a poco vamos consiguiendo tu especialización



### Titulación **ACADÉMICA**

Conseguirás tu titulación cómodamente y disfrutando



### Certificado de **HORAS LECTIVAS**

Acreditamos las horas lectivas y extensión de tu master

## NO SOLO SON PROFESORES, SON EMPRESARIOS **SU EXPERIENCIA ES TU GRAN ARMA**

Una formación por meros profesores a menudo no concluye con una formación útil, la experiencia de tu tutor te guiará con ejemplos y experiencias reales



Empresarios formando a  
**PROFESIONALES**

Te formarán pensando en el perfil que ellos contratarían



Somos  
**COACHES**

No todo es formación, te guiamos en tu carrera profesional



Trato con  
**CERCANÍA**

No eres un número, eres nuestro alumno, te trataremos como tal

Creemos en todos nuestros alumnos y confiamos en ellos, empleamos todos nuestros recursos para conseguir formarlos como empresarios o personas muy

preparadas para ocupar un puesto de trabajo especializado, todo de la mano de tutores y empresarios que te dan la formación que realmente buscan las empresas.



PUEDES HACER EL MASTER COMPLETAMENTE DESDE CASA PERO...  
**TAMBIEN PUEDES ASISTIR A JORNADAS  
PRESENCIALES COMPLEMENTARIAS**

Un complemento más para aquellos a los que les gusta el contacto directo y personal, son opcionales, tu eliges...



Ponencias de  
**INTERES**



Encuentro de tutores y  
**ALUMNOS**



Conexión online a  
**JORNADAS**



Casos reales y  
**PRACTICOS**

Tu formación será completa la hagas como la hagas, pero te invitamos a formar parte de nuestras jornadas, eventos que fortalecerán los conocimientos adquiridos con un trato personal y cercano, en los que

puedes compartir vivencias y dudas con tus compañeros de master, profesores y empresarios, ver casos reales y acudir a ponencias de interés. Formarte con nosotros será muy entretenido y ameno.

**CUANDO TERMINES TU MASTER NO ACABA TODO,  
PARA ASEGURARTE UNA FORMACIÓN INTEGRAL TIENES**

**6 MESES**

en los que atendemos todas tus  
consultas sobre los contenidos  
del master y apliques los  
conocimientos al mundo real  
**SIN COSTES ADICIONALES**

**Además, tu postmaster también incluye formación adicional:**



[VER TEMARIO](#)



[VER TEMARIO](#)



[VER TEMARIO](#)

**PREGUNTANOS SOBRE TODAS LAS OPCIONES DE FORMACIÓN ADICIONAL  
Y TE AYUDAMOS A ELEGIR LA QUE MEJOR SE ADAPTE A TI**

**En todos los master y cursos, contarás desde el primer día con:**



Tutor  
**PERSONAL**

Cada master tiene un tutor  
especializado que solucionará  
todas tus dudas



Prácticas no laborables opcionales  
**GARANTIZADAS**

Te gestionamos las prácticas  
en una empresa, sólo abonas  
gastos de tramitación y seguro



Master  
**ADICIONAL**

Te premiamos con un master  
adicional gratis y así obtienes  
una doble titulación



## DESPUES DE LA FORMACION Y TU MASTER GRATIS **ENTRAS EN NUESTRA BOLSA DE EMPLEO**

Contamos con una bolsa de empleo especializada, dividida por tipos de master, múltiples empresas las consultan para su selección de personal



Perfil de candidato  
**PROFESIONAL**



Diseño de marca  
**PERSONAL**



Directorio online para  
**CURRICULUMS**



Preparación de  
**ENTREVISTAS**



Asesoramiento  
**PERSONALIZADO**

La formación no lo es todo, también enfocamos tus inquietudes, en un proyecto que haremos realidad junto a ti, creamos

perfiles profesionales con identidad personal y criterio. Estarás preparado para cualquier situación o proyecto real.



## ALUMNOS EN **MAS DE 40 PAISES**

- ✓ Satisfacción del 98%.
- ✓ El 80% realizó un segundo master.
- ✓ El 90% nos recomienda a amigos.
- ✓ Damos mas que cualquier otra Escuela.

TE AYUDAMOS A DAR EL SIGUIENTE PASO CON:



Emprendeland es un Campus de emprendedores presencial en Guadarrama (y también online) y también una lanzadera de empresas donde a un precio reducido,

podrás complementar tu formación, desarrollar tu proyecto y disfrutar de unas instalaciones que te garantizan el ocio con multitud de actividades de todo tipo.



Servicio de  
**COACHING**



Servicio de  
**CONSULTORIA**



Servicio de  
**MENTORING**



Exclusivos  
**SEMINARIOS**



Eventos y  
**CONGRESOS**



Desarrollo de  
**PROYECTOS**

PARA QUE NUESTROS ALUMNOS PUEDAN  
TRANSFORMAR SUS CONOCIMIENTOS

**EN EMPRESAS**

## NO TODO SON PALABRAS, TAMBIEN CONTAMOS **CON LOS SELLOS DE MAYOR CALIDAD**

No todo son ventajas porque lo digamos nosotros, nos avalan diferentes certificados de formación y calidad a nivel nacional e internacional

GADE ES MIEMBRO DE:



Formamos parte de las asociaciones con los certificados más importantes en España, en Europa y en el mundo, con el conocido ISO 9001 entre otros.

Confiar en nosotros es sinónimo de creer en la garantía de una empresa con los más pres-

tigiosos sellos, miembros de Anced, miembro de European Association for Distance Learning y del International Council for Distance Education. También somos miembro de Asociación Española para la Calidad afiliada a European Organization for Quality y worldpartner de American Society for Quality.

**GADE ES UN CENTRO COLABORADOR CON LA UNIVERSIDAD REY JUAN CARLOS I:**



En colaboración con:



**Universidad  
Rey Juan Carlos**